



Giuseppe Bonaviri

Telefono: +393355722527

Email: pippobonaviri@gmail.com

Indirizzo: Via Piacenza 16, Valenza, 15048 AL

Status: Pensionato

Professionista con oltre 40 anni di esperienza nel commercio e nello sviluppo internazionale, ho costruito una carriera basata su relazioni, crescita dei mercati e valorizzazione del Made in Italy. Ho lavorato in contesti nazionali e internazionali, contribuendo all'espansione di importanti realtà imprenditoriali. Oggi metto la mia esperienza al servizio della comunità.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Diploma di Geometra

Formazione in marketing presso Università Bocconi di Milano

1998 Corso "Comunicare con le Fiere"

1989 Corso di Export Marketing

ESPERIENZE LAVORATIVE

1978 – 1988 IMPRENDITORE NEL SETTORE GIOIELLERIA

Gestione diretta di attività commerciale

Sviluppo clientela e competenze nella vendita e relazione con il pubblico

1988 – 1990 CONSULENTE FINANZIARIO

Programma Italia (Banca Mediolanum Gruppo Fininvest)

Pianificazione finanziaria e consulenza personalizzata

Sviluppo relazioni con clientela

Crescita professionale con partecipazione a corsi di marketing e comunicazione verbale e non verbale

1992 – 1994 EXPORT MANAGER Torrefazione Mike (Alessandria)

Apertura e sviluppo mercati europei (Francia, Germania)

Avvio e consolidamento mercato USA

1994 – 1996 EXPORT MANAGER - Torrefazione Corsini S.p.A. (Caffè Corsini - Compagnia dell'Arabica)

Gestione portafoglio clienti europeo

Sviluppo mercati internazionali: USA, Australia, Portogallo, Svezia

1997 – 2022 EXPORT MANAGER - Torrefazione Ekaf S.p.A. (Cellini Caffè)

Responsabile sviluppo mercati esteri e relazioni commerciali internazionali

Creazione e implementazione di una rete distributiva in Francia con accordo di esclusiva con primario gruppo nazionale

Apertura e sviluppo mercati in Cina, Corea del Sud, Russia e Paesi del Nord Europa

Consolidamento presenza internazionale del marchio



LINGUE

Italiano (madrelingua)

Inglese (Ottimo)

Francese (Ottimo)

Spagnolo (Ottimo)

COMPETENZE

Sviluppo mercati internazionali

Export management

Negoziazione commerciale

Costruzione e gestione reti distributive

Strategia di espansione aziendale

Relazioni istituzionali e internazionali

Gestione clienti e partnership
strategiche

Business development

Internazionalizzazione del Made in Italy

Analisi e apertura nuovi mercati

Leadership e coordinamento
commerciale

Comunicazione e relazioni pubbliche

Partecipazione e gestione fiere
internazionali

Pianificazione commerciale

